



MHService AS er en veletablert og anerkjent leverandør av drivstoff, smøremidler og tilhørende produkter og har i 2022 en omsetning på over 1 milliard kr. Selskapet er godt etablert i det norske markedet, i tillegg har vi gode samarbeidspartnere world wide som bistår oss med vår internasjonale satsing. MHService AS har de siste årene etablert egen kjede «MH24» med ubetjente bensinstasjoner og marinaer på Vestlandet.

## Selger Marine

Kontorsted for stillingen er Måløy, reiseaktivitet må påberegnes. Stillingen har resultatansvar og rapporterer til Salgsdirektør.

### Arbeidsoppgaver

- Oppsøkende salg til Havfiske/Kystfiskeflåten og Handelsflåten
- Trading salg av oljeprodukter og andre tjenester
- Holde tett dialog med leverandører/kunder
- Være oppdatert på svingninger i markedet nasjonalt/internasjonalt

### Ønskede kvalifikasjoner

- Salgs- eller ledererfaring fra maritimsektor
- Utdanning innen salg og markedsføring kan kompensere for bransjeerfaring
- Gode norsk- og engelskkunnskaper, både skriftlig og muntlig
- Teknisk forståelse for våre hovedprodukter
- Teknisk bakgrunn/utdannelse
- Kjennskap til Visma Business er en fordel
- Kjennskap til bruk av CRM-system er en fordel

### Personlige egenskaper

- Løsningsorientert med gode samarbeidsevner
- Selvstendig
- Serviceinnstilt
- Strukturert og nøyaktig
- Godt humør og stor arbeidskapasitet

### Vi tilbyr

- Konkurransedyktige betingelser
- En lærerik, hektisk og interessant hverdag
- Gode pensjons- og forsikringsordninger

**Søknadsfrist: 31 oktober**

**Tiltredelse: Etter avtale**

Søknad sendes til: Daglig leder Harald Aare [harald@mhservice.no](mailto:harald@mhservice.no)  
Søknad merkes «SELGER»

Spørsmål vedrørende stillingen sendes

Daglig leder Harald Aare [harald@mhservice.no](mailto:harald@mhservice.no) mobil 91384523

Salgsdirektør Bent Hammersvik [bent@mhservice.no](mailto:bent@mhservice.no) mobil 90562989